



**ЗАНЯТИЕ 1-4.
СОЦИАЛЬНАЯ
СТРАТИФИКАЦИЯ И
МОБИЛЬНОСТЬ**

Социальная стратификация и мобильность

Социальная дифференциация – это разделение людей на группы, социальные общности по различным основаниям: пол, возраст, место жительства, этническая принадлежность, доход.



Неравенство – неравномерное распределение дефицитных ресурсов общества – денег, власти, образования и престижа – между различными слоями населения.



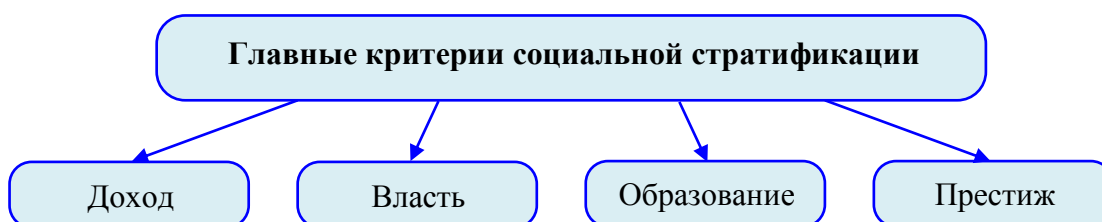
Неравенство можно представить в виде шкалы, на одном полюсе которой окажутся те, кто владеет наибольшим (богатые), а на другом – наименьшим (бедные) количеством благ.

Страта – это реальная, эмпирически фиксируемая общность, социальный слой, группа людей, объединенная каким-либо общим социальным признаком.

Социальная стратификация – система, включающая множество социальных образований, представители которых различаются между собой неравным объемом власти и материального богатства, прав и обязанностей, привилегий и престижа.



По П.А. Сорокину

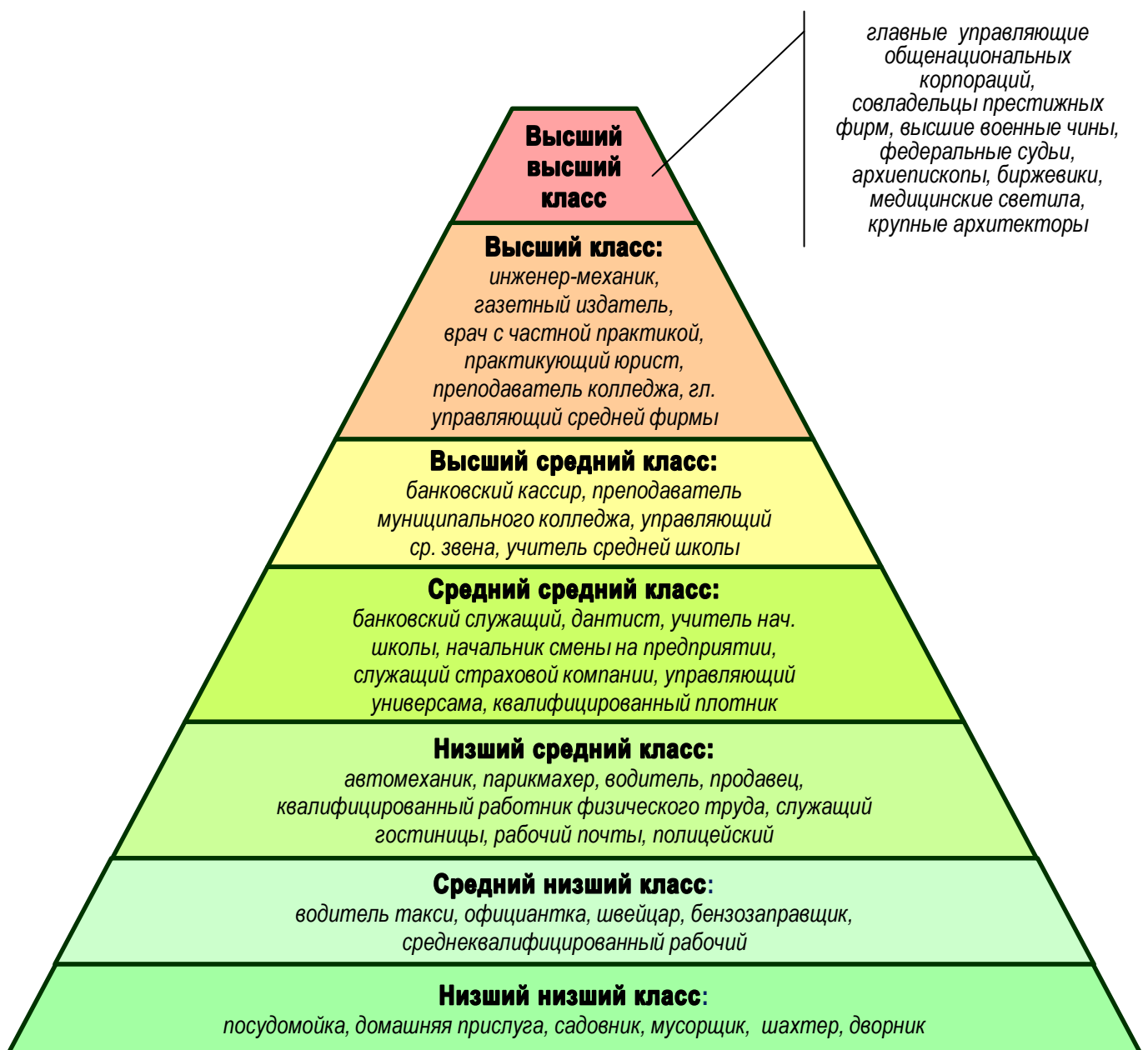


Согласно теории стратификации современное общество является слоистым, многоуровневым; внешне напоминающим геологические наслоения.

Стратификация имеет две существенные характеристики:

- верхние слои находятся в более привилегированном положении в отношении обладания ресурсами или возможностями получения вознаграждения по отношению к нижним слоям;
- верхние слои значительно меньше нижних по количеству входящих в них членов общества.

Стратификация современных обществ



На протяжении всей истории человечества выделяются 4 типа стратификации.

Основные типы социальной стратификации

Тип	Его сущность
Рабство	<i>Рабство – это единственная в истории форма социальных отношений, когда один человек выступает собственностью другого, лишённый всяких нрав и свобод. Форма максимально жёсткого закрепления людей в низших стратах.</i>
Кастовая система	<i>Каста – социальная группа, членством в которой человек обязан исключительно своим рождением. Существует детальная регламентация в деятельности каждой касты. Запрещено перемещаться из одной социальной группы в другую. Есть запрет на браки с представителями других групп.</i>
Сословная система	<i>Сословие – социальная группа, обладающая закреплёнными обычаями или юридическим законом и передаваемыми по наследству правами и обязанностями. Права и обязанности каждого сословия определяются законом и освящаются религией.</i>
Классовая система	<i>Класс – большая социальная группа, различающаяся по её роли во всех сферах жизнедеятельности общества, которая формируется и функционирует на основе коренных социальных интересов. Принадлежность к классам не регламентируется властями, не устанавливается законодательно и не передаётся по наследству. В основе деления на группы — различия в характере труда и размерах и формах его оплаты</i>

Типы стратификационных систем:

- физико-генетическая,
- этакратическая,
- социально-профессиональная,
- культурно-символическая,
- культурно-нормативная,
- социально-территориальная.



Виды социальной стратификации

Вид	Критерии
экономическая	по критериям дохода и богатства
политическая	по критериям влияния и власти
профессиональная	по критериям мастерства, профессиональных навыков, успешного исполнения социальных ролей



Социальная стратификация отличается определенной стабильностью в рамках конкретного исторического этапа.

Наиболее распространённые подходы к анализу социальной структуры общества – *стратификационный* и *классовый*, в основе которых лежат понятия «страта» и «класс».



Страта	Класс
Различается по	
<ul style="list-style-type: none"> • уровню доходов; • основным чертам образа жизни; • включенности во властные структуры; • отношениям собственности; • социальному престижу; • самооценке своей позиции в обществе. 	<ul style="list-style-type: none"> • месту в системе общественного производства; • отношению к средствам производства; • роли в общественной организации труда; • способам и размерам получаемого богатства.

Таким образом, **страты, в отличие от класса, формируются не только по формальным экономическим признакам**, которые легко идентифицировать (наличие частной собственности, дохода, профессии и др.), **но и по признакам содержательно-культурным** (престиж, образ и стиль жизни, объем власти и авторитета). Страта предусматривает социальную дифференциацию по более широкой совокупности социокультурных, в том числе ценностных, признаков. Например, интеллигенция – это класс, а творческая интеллигенция – это уже страта. Примеры страт: управленцы, служащие и т.д. Примеры классов: рабочие, крестьяне и т.д.

Социальная мобильность – перемещение групп или индивидов в социальной структуре общества, изменения их статуса.

Пути, по которым происходит перемещение людей из одних социальных групп в другие, называют каналами социальной мобильности (социальными лифтами):

- социальный статус семьи;
- физические и умственные способности;
- получение образования;
- военная служба;
- вступление в брак;
- смена места жительства;
- гражданская война;
- иностранная интервенция;
- военный переворот.

Виды социальной мобильности

Существует несколько подходов к выявлению видов социальной мобильности. Основные виды: **вертикальная** и **горизонтальная**. Однако не всё так просто. Нередко на ЕГЭ требуются знания и других подходов, то есть иных видов, которые предлагают некоторые социологи. Самое сложное заключается в том, что одни виды часто «внедряются» в другие, тем самым усложняют понимание учеников.

Горизонтальная мобильность — переход индивида из одной социальной группы в другую, расположенную на одном и том же уровне (например, переход в другую религиозную общину, смена гражданства).

Различают *индивидуальную мобильность* — перемещение одного человека независимо от других, и *групповую* — перемещение происходит коллективно. Кроме того, выделяют *географическую мобильность* — перемещение из одного места в другое при сохранении прежнего статуса (например, международный и межрегиональный туризм, переезд из города в деревню и обратно). В качестве разновидности географической мобильности выделяют понятие *миграции* — перемещения из одного места в другое с переменной статуса (например, человек переселился в город на постоянное место жительства и поменял профессию).

Вертикальная мобильность — продвижение индивида по служебной лестнице вверх или вниз.

- *Восходящая мобильность* — социальный подъём, движение вверх (например, повышение в должности).
- *Нисходящая мобильность* — социальный спуск, движение вниз (например, разжалование).

Поколенная мобильность

Межпоколенная мобильность — сравнительное изменение социального статуса у различных поколений (пример: сын рабочего становится президентом).

Внутрипоколенная мобильность (социальная карьера) — изменение статуса в рамках одного поколения (например, токарь становится инженером, затем начальником цеха, потом директором завода).

На вертикальную и горизонтальную мобильности влияют пол, возраст, уровень рождаемости, уровень смертности, плотность населения. В целом мужчины и молодые люди более мобильны, чем женщины и пожилые. Перенаселенные страны чаще испытывают последствия эмиграции (переселение из одной страны в другую по экономическим, политическим, личным обстоятельствам), чем иммиграции (переезд в регион на постоянное или временное жительство граждан из другого региона). Там, где высок уровень рождаемости, население более молодое и поэтому более подвижное, и наоборот.

Индивидуальная и групповая мобильность

Классификация социальной мобильности может быть проведена и по иным критериям. Так, например, различают **индивидуальную мобильность**, когда перемещения вниз, вверх или по горизонтали происходят у индивида независимо



от других, и **групповую мобильность**, когда перемещения происходят коллективно, например, после социальной революции старый господствующий класс уступает свои позиции новому господствующему классу. Большевики до октябрьской революции были незначимы, после неё они все вместе поднялись до статуса,

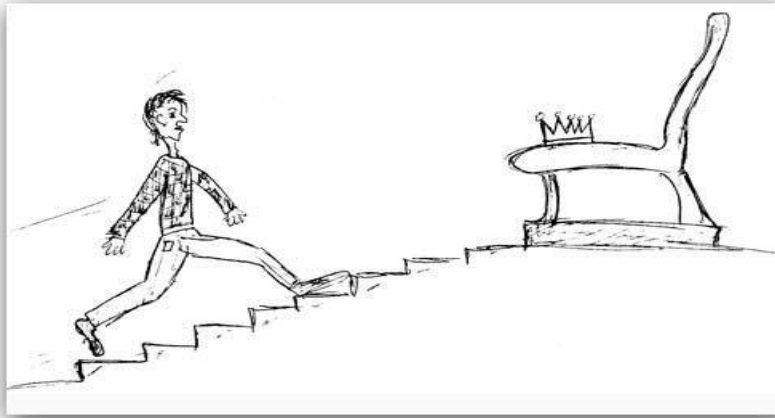
который раньше занимала царская аристократия. Это пример коллективного восхождения.

Индивидуальная мобильность присуща демократическим цивилизованным государствам. Групповая мобильность – болезненный процесс, следствие



Социальная мобильность – показатель степени открытости общества.

Тип общества	Проявление социальной мобильности
Открытое общество	Высоко ценится <i>достижимый статус</i> , относительно <i>широкие возможности</i> для перехода из одной социальной группы в другую.
Закрытое общество	Предпочтение отводится <i>предписанному статусу</i> , <i>затруднен переход</i> из одной социальной группы в другую



Показатели социальной мобильности

Наименование показателя	Его сущность
<i>Скорость (дистанция) мобильности</i>	<p><i>Это количество ступенек, на которые удалось подняться или пришлось спуститься индивидам за определённый промежуток времени</i></p> <p>Пример: два молодых специалиста после окончания института приходят на работу. В течение пяти лет один из них становится заведующим отделом, другой поднимается до должности старшего инженера. В данном случае скорость мобильности у первого выше, так как он за указанный промежуток времени преодолел больше статусных уровней.</p>
<i>Интенсивность (объем) мобильности</i>	<p><i>Это число индивидов, меняющих социальные позиции в вертикальном или горизонтальном направлении за определенный промежуток времени. Число таких индивидов и какой-либо социальной общности даст абсолютную интенсивность мобильности, их доля в общей численности данной социальной общности показывает относительную мобильность.</i></p>

Социальная мобильность иногда приводит к тому, что некоторые люди оказываются на стыке некоторых социальных групп.

Этот феномен нахождения человека между двумя культурами, связанный с его перемещением в социальном пространстве, называется **маргинальностью**.

Маргинал – это индивид или группа, исключенные из системы привычных социальных связей и находящиеся на границах социальных слоёв и структур.



Типы маргиналов:

- **этномаргиналы** – люди, попавшие в чужую среду в результате миграции;
- **политические маргиналы** – люди, которых не устраивают легальные возможности и легитимные правила общественно-политической борьбы;
- **религиозные маргиналы** – люди, стоящие вне конфессии или не решающиеся осуществить выбор между ними, и др.



Индивидуальная система ценностей таких людей настолько устойчива, что не поддается вытеснению новыми нормами, принципами, правилами. Их поведение отличается крайностями: они либо чрезмерно пассивны, либо очень агрессивны, легко переступают через нравственные нормы и способны на непредсказуемые поступки.

Социальная роль, социальный статус

Социальный статус — социальное положение, занимаемое социальным индивидом или социальной группой в обществе или отдельной социальной подсистеме общества. Определяется по специфическим для конкретного общества признакам, в качестве которых могут выступать экономические, национальные, возрастные и другие признаки. Социальный статус разделяется по умениям, навыкам, образованию.

Каждый человек, как правило, обладает не одним, а несколькими социальными статусами. Социологи различают:

- **прирожденный статус** — статус, полученный человеком при рождении (*пол, раса, национальность, биологическая страта*); в некоторых случаях врожденный статус может меняться: статус члена королевской семьи — с рождения и до тех пор, пока существует монархия;

- **приобретенный (достигаемый) статус** — статус, которого человек достигает благодаря своим умственным и физическим усилиям (*работа, связи, должность, пост*);
- **предписанный (приписываемый) статус** — статус, который человек приобретает вне зависимости от своего желания (*возраст, статус в семье*), с течением жизни он может меняться; предписанный статус бывает *прирожденным* и *приобретенным*.

Социальная роль — образец поведения человека, который общество признает целесообразным для обладателя определенного статуса. Иными словами, социальная роль — это совокупность действий, которые должен выполнить человек, занимающий данный статус.

Современное общество требует от индивида постоянной смены модели поведения для выполнения конкретных ролей. В связи с этим такие неомарксисты и неопрейдисты, как Т. Адорно, К. Хорни и другие в своих работах сделали парадоксальный вывод: «нормальная» личность современного общества — это невротик. Более того, в современном обществе широкое распространение получили ролевые конфликты, возникающие в ситуациях, когда от индивида требуется одновременное выполнение нескольких ролей с противоречивыми требованиями.